

ВсеИнструменты.ру подтверждает выполнение прогноза на 2024 год и отмечает рост валовой маржи на 36% в годовом сопоставлении с начала 2025 года

19 февраля 2025 года, Москва. Публичное акционерное общество «ВИ.ру» (МОЕХ — VSEH, бренд – «ВсеИнструменты.ру») (далее – «Компания»), лидер российского онлайн DIY-рынка и один из ведущих игроков на рынке электронной коммерции в России, сообщает о выполнении прогноза финансовых показателей за прошедший календарных год, а также объявляет о запуске инициатив по работе с ассортиментом, направленных на рост операционных и финансовых показателей.

Выполнение прогноза финансовых показателей на 2024 год

Ранее Компания предоставляла прогноз отдельных финансовых показателей на 2024 год, согласно которому выручка ожидалась в диапазоне 165 – 170 млрд руб. с рентабельностью валовой прибыли на сопоставимом уровне с 9 месяцами 2024 года (порядка 30%).

По данным управленческой отчетности, выручка Компании за 2024 год превысила 170 млрд рублей, что соответствует росту в годовом исчислении более 28%, а валовая маржинальность составила около 30%. До конца февраля 2025 года Компания ожидает предоставить операционные результаты за 2024 год, а в апреле - раскрыть годовые финансовые результаты по МСФО.

Запуск инициатив по работе с ассортиментом

В целях адаптации стратегии к актуальным экономическим реалиям, в октябре-ноябре 2024 года Компания провела Стратегическую сессию, где были представлены инициативы по существенному увеличению прибыльности Компании. По ее итогам Компания выделила ряд инициатив, направленных на рост финансовой эффективности взаимодействия с партнерами, а также рост доли высокомаржинальных товаров с целью увеличения их выручки и повышения валовой маржинальности по Компании.

Описанные ниже инициативы были приняты к реализации и уже продемонстрировали положительный эффект – согласно данным управленческой отчетности, с начала 2025 года валовая маржа увеличилась на 36%¹ по сравнению с аналогичным периодом 2024 года.

Основные направления работы включают:

1. Оптимизацию ассортимента:

По итогам 2024 года ассортимент компании вырос на 7% и составил 1,63 млн SKU по сравнению с 1,52 млн SKU годом ранее.

В 2025 году Компания не только продолжит предлагать клиентам наиболее широкий ассортимент, но и сделает его более удобным и понятным. В планах Компании сохранить

¹ По данным управленческой отчетности Компании

количество ассортимента на уровне 2024 года, сделав фокус на повышении его маржинальности, приняв следующие меры:

- **Сокращение избыточных позиций:**

Компания планирует вывести из оборота товарные позиции, обладающие схожими техническими характеристиками и уровнем качества, заменяя их на наиболее востребованные и маржинальные позиции, соответствующие текущим рыночным тенденциям и потребностям клиентов.

- **Расширение ассортимента для B2B-клиентов:**

Компания видит большой потенциал в расширении предложения для тех B2B-клиентов, которые работают в сферах производства и предоставления услуг. По оценкам Компании, объем данных сегментов DIY-рынка составляет более 1,3 трлн рублей. В 2025 году ВсеИнструменты.ру планирует нарастить ассортимент соответствующих товарных категорий для удовлетворения потребностей вышеуказанных групп B2B-клиентов.

2. Улучшение условий сотрудничества с поставщиками:

- **Заключение новых контрактов с российскими производителями:**

Компания продолжает наращивать работу с российскими производителями, что создает ряд стратегических преимуществ, таких как снижение зависимости от импорта и оптимизацию затрат на логистику.

По итогам 2024 года Компания увеличила количество заключенных контрактов с отечественными заводами на 22% по сравнению с 2023 годом.

Часть новых контрактов – это переход от закупок у посредников к прямым контрактам. В результате более 2% выручки было переведено на работу напрямую с производителями, что позволило значительно сократить издержки в рамках соответствующих товарных категориях.

- **Развитие сотрудничества с небольшими поставщиками:**

Компания рассматривает развитие сотрудничества с перспективными поставщиками и производствами с годовым оборотом до 300 млн рублей как один из ключевых драйверов роста.

Компания считает, что автоматизация работы с небольшими поставщиками позволит раскрыть значительный потенциал для увеличения объемов поставок в наиболее востребованных товарных категориях. Для реализации данного направления создано специализированное подразделение, сфокусированное на поддержке и масштабировании партнерских отношений с такими поставщиками. В третьем квартале 2025 года Компания запустит специализированную IT-систему, которая обеспечит автоматизацию процессов взаимодействия, повысит эффективность управления закупками и позволит отслеживать уровень удовлетворенности поставщиков.

По итогам 2025 года ожидается рост закупочных объемов в этом сегменте на 70%, что, как ожидается, станет значимым фактором увеличения выручки и усиления позиций Компании на рынке.

3. Дальнейшее развитие собственных торговых марок (СТМ) и эксклюзивного импорта

Компания продолжает работу по развитию собственных торговых марок (СТМ) и заключению контрактов по эксклюзивному импорту, что способствует увеличению роста доли высокомаржинальных категорий в выручке.

По итогам 2024 года их доля составила 11,2%, а в 2025 году компания планирует увеличить данный показатель до 12,5 – 13,0%.

Дополнительные комментарии по реализованным инициативам и перспективам развития СТМ и эксклюзивных контрактов Компания предоставит в 1 квартале 2025 года.

Финансовый директор ПАО «ВИ.ру» Олег Безумов прокомментировал:

"В 2025 году мы сфокусируемся на повышении эффективности бизнеса в новых экономических условиях, за счет чего продолжим стратегический курс на укрепление позиций Компании как лидера российского DIY-рынка в фокусном для нас сегменте B2B. Заключение новых контрактов с российскими производителями, развитие собственных торговых марок и оптимизация ассортимента позволят нам не только снижать зависимость от внешних факторов, но и создавать дополнительные точки роста для бизнеса."

О Группе

ВсеИнструменты.ру – лидер² российского E-commerce DIY-рынка³ («do it yourself» или «сделай сам») по объему онлайн-выручки, а также ведущий игрок по глубине ассортимента и географическому покрытию среди DIY-игроков. Группа предлагает клиентам мгновенный онлайн-доступ к наиболее широкому на рынке ассортименту DIY-товаров с высоким качеством по конкурентным ценам, а также своевременную и экономически эффективную доставку товаров по всей стране за счет развитой, оптимизированной под DIY-вертикаль выделенной логистической инфраструктуры.

ВсеИнструменты.ру предлагает клиентам наиболее широкий ассортимент DIY-товаров, насчитывающий более 1,6 млн SKU от 15 тыс. брендов, включая ведущие мировые марки. Продуктовый ассортимент отличается высокой диверсификацией, охватывая широкий спектр товарных категорий – от инструментов и электрики до узкоспециализированного крупногабаритного промышленного и иного оборудования для B2B-клиентов и профессионалов.

² По данным исследования INFOLine "Рынок DIY РФ 2024 года".

³ Рынок DIY (Do It Yourself) включает направления строительства, ремонта, отделки, декорирования, электрики и освещения, садоводства и благоустройства, крепежа, создания и монтажа мебели, климатических систем и отопления, инструментов, спецодежды, складского оборудования и станков, а также многое другое.

Бизнес Группы базируется на интегрированной технологической платформе собственной разработки, пронизывающей каждый из ключевых бизнес-процессов, которая является краеугольным камнем для обеспечения кратного роста и операционной эффективности бизнеса, а также поддержания высокого качества клиентского сервиса.

Контакты

Руководитель отдела корпоративных финансов/IR

Сергей Гришков

Sergei.grishkov@vseinstrumenti.ru

Руководитель PR-направления

Сергей Денисенко

sergeij.denisenko@vseinstrumenti.ru

Настоящий документ содержит информацию о группе компаний (далее также – «Группа»), в которую входит ООО «ВсеИнструменты.ру», ПАО «ВИ.ру» и их дочерние организации. В зависимости от контекста в настоящем документе ссылки на Компанию следует рассматривать как ссылки на Группу. Настоящий документ предоставляется исключительно с информационной целью. Он и содержащаяся в нем информация не являются офертой на совершение сделок (действий) с ценными бумагами, не являются предложением или приглашением делать предложения продавать, обменивать или иным образом передавать ценные бумаги или доли в Российской Федерации какому-либо лицу или в его интересах, они не представляют собой рекламу или предложение ценных бумаг в Российской Федерации в соответствии с российским законодательством о ценных бумагах. Компания, её представители, участники, должностные лица, сотрудники не предоставляет никаких гарантий и заверений в том, что такая информация является полной и достоверной, и соответственно, на нее нельзя полагаться как на абсолютно полную и всесторонне достоверную информацию. Настоящий документ не содержит исчерпывающей информации о Компании. Компания сохраняет за собой право без объяснения причин в любое время в любом объеме и без какого-либо уведомления изменять любую информацию, содержащуюся в настоящем документе. Передача, распространение или публикация настоящего документа не влечет за собой каких-либо обязательств со стороны Компании, её представителей, сотрудников, должностных лиц, участников, в том числе по осуществлению каких-либо сделок или действий. Компания, любые иные лица, входящие с Компанией в группу лиц, их аффилированные или иным образом связанные с ними лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не принимают никакой ответственности ни за какие убытки, прямые или косвенные, возникшие в результате использования настоящего документа или информации, содержащейся в настоящем документе.

Настоящий документ и содержащаяся в нем информация не должны служить основанием для принятия каких бы то ни было инвестиционных решений или решений о совершении каких-либо сделок или действий. Настоящий документ не является рекомендацией, в том числе индивидуальной инвестиционной рекомендацией (в значении, определенном в Федеральном законе от 22 апреля 1996 года № 39 ФЗ «О рынке ценных бумаг»), в отношении ценных бумаг Компании или любых иных ценных бумаг или любых активов, упомянутых в настоящем документе. Информация, содержащаяся в настоящем документе, предоставлена Компанией и не подвергалась какой-либо независимой проверке. Получение настоящего документа или любой содержащейся в нем информации в отдельных юрисдикциях может быть ограничено законом или подзаконным регулированием либо запрещено. Настоящий документ не предназначен для передачи и использования любыми лицами в юрисдикциях, в которых настоящий документ, какая-либо указанная в нем информация, ее передача или получение могут быть признаны незаконными.

Любая информация о планах и любых будущих событиях, содержащаяся в настоящем документе, является неопределенной и может существенно отличаться от фактов и событий, которые наступят в будущем в действительности. Лицо, получившее настоящий документ, считается предупрежденным о том, что ничто в настоящем документе не является гарантией, заверением, обещанием или обязательством относительно будущих событий и фактов, и что любые будущие реальные результаты, события и факты могут существенно отличаться от информации, указанной в настоящем документе. Компания, любые иные лица, входящие с Компанией в группу лиц, их аффилированные или иным образом связанные с ними лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не дают никаких гарантий, заверений, обещаний или обязательств относительно наступления, достоверности, исполнимости или достижимости таких планов или любых будущих событий или фактов.